

DAS INNOVATIVE VERLEIHSYSTEM

HEIUKI
SUP&KAJAK **AUTOMAT**



heiuki.com

WIE FUNKTIONIERT HEIUKI

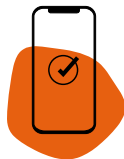
1.

ONLINE BUCHEN

SUP / KAJAK online
buchen & bezahlen



persönlicher
Safe



buchbar via
Handy



kontaktlose
Abwicklung



hochwertiges
Equipment



Selfservice



inkl. Paddel
und Drybag

2.

FACH ÖFFNEN

per Handy das Fach
öffnen & Material entnehmen

3.

LOS PADDELN

Zeit am Wasser genießen

DIE VORTEILE MIT HEIUKI SHARE



Ohne Startkapital durch kosteneffizientes Leasing möglich (auch Einmal-Invest möglich)



Marketing und Kundenakquise wird von HEIUKI abgewickelt



Voll funktionsfähiges Buchungssystem für automatisierte Abwicklung von HEIUKI gestellt



Umsatzbeteiligung an den Netto-Vermieteinnahmen > passive Einnahmequelle



planbares Investment und schnelle Umsätze durch vorhandenen Kundenstamm.
Schnelle Neukundengewinnung mittels zielgruppenorientierten Marketingaktivitäten durch HEIUKI



zusätzliche Einkünfte über Abonnement-Model sowie Events und Kurse in den Leerzeiten durch das HEIUKI Netzwerk



Kundenservice wird durch HEIUKI abgewickelt. Somit auch nebenberuflich oder neben dem Hauptgeschäft perfekt möglich

HEIUKI SUP & KAJAK

DAS INNOVATIVE VERLEIHSYSTEM

HEIUKI
SUP & KAJAK **AUTOMAT**

SUP & KAJAK AUTOMAT

Autark, langlebig & vollautomatisiert

LARGE



DETAILS

Länge: 4,45 m
Breite: 2,20 m
Höhe: 2,40 m
Gewicht: 1.200 kg

Belegungsplan:

Variante 1: - 10x SUP
- 2x Kajak

Variante 2: - 14x SUP

Variante 3: - 6x SUP
- 4x Kajak

Variante 4: - 8x Kajak

SMALL



DETAILS

Länge: 4,45 m
Breite: 1,10 m
Höhe: 2,40 m
Gewicht: 700 kg

Belegungsplan:

Variante 1: - 5 x SUP
- 1 x Kajak

Variante 2: - 4x Kajak

Variante 3: - 7x SUP

Entwickelt und hergestellt in Deutschland

BEST PRACTICE

Basierend auf Daten der vergangenen Saison (2024).

Standort: Hamburg Mühlenkamp SUP & Kajak Verleihstation: 2x SUP & Kajak Verleihmaschinen



x 2.273 Buchungen / Saison = € 49.005,- Einnahmen (brutto)



LUKRATIVES & EINFACHES GESCHÄFTSMODELL

Rentabilität ab **2 Vermietungen pro Tag in der Saison**

5% niedrige Standortkosten

15% Investition in Equipment

30% Marketingbudget, Kundensupport, Software

50% Hohe Gewinnmarge

bei durchschnittlich **10 Vermietungen** pro Tag

€ **3.300,-** Betriebsgewinn pro Monat (vor Steuer)

€ **10.780,-** Betriebsgewinn pro Saison (100 Tage / Saison)

*durchschnittlicher Warenkorb



DIE MODELLE

LIZENZPARTNER INVESTMENT

Der Lizenzpartner kauft
den Automaten.

Variante S:
ab € 14.900,-

Variante L:
ab € 19.900,-

*exkl. Verleihequipment & Transport

Beispiel:
~1.136 Buchungen
Umsatz: € 24.500,-
70% Umsatzbeteiligung

Umsatz p.A.:

€ 17.150,-

LIZENZPARTNER LEASING

Der Lizenzpartner least
den Automaten.

Variante S:
€ 225,- p.M. (84 Monate Laufzeit)

Variante L:
ab € 300,- p.M. (84 Monate Laufzeit)

*exkl. Verleihequipment & Transport

Beispiel:
~1.136 Buchungen
Umsatz: € 24.500,-
70% Umsatzbeteiligung

Umsatz p.A.:

€ 17.150,-

STANDORT- PARTNER

Der Partner stellt seine Fläche
zur Verfügung.

Variante S:
€ 0,-

Variante L:
€ 0,-

Beispiel:
~1.136 Buchungen
Umsatz: € 24.500,-
5% bis 10% Umsatzbeteiligung

Umsatz p.A.:

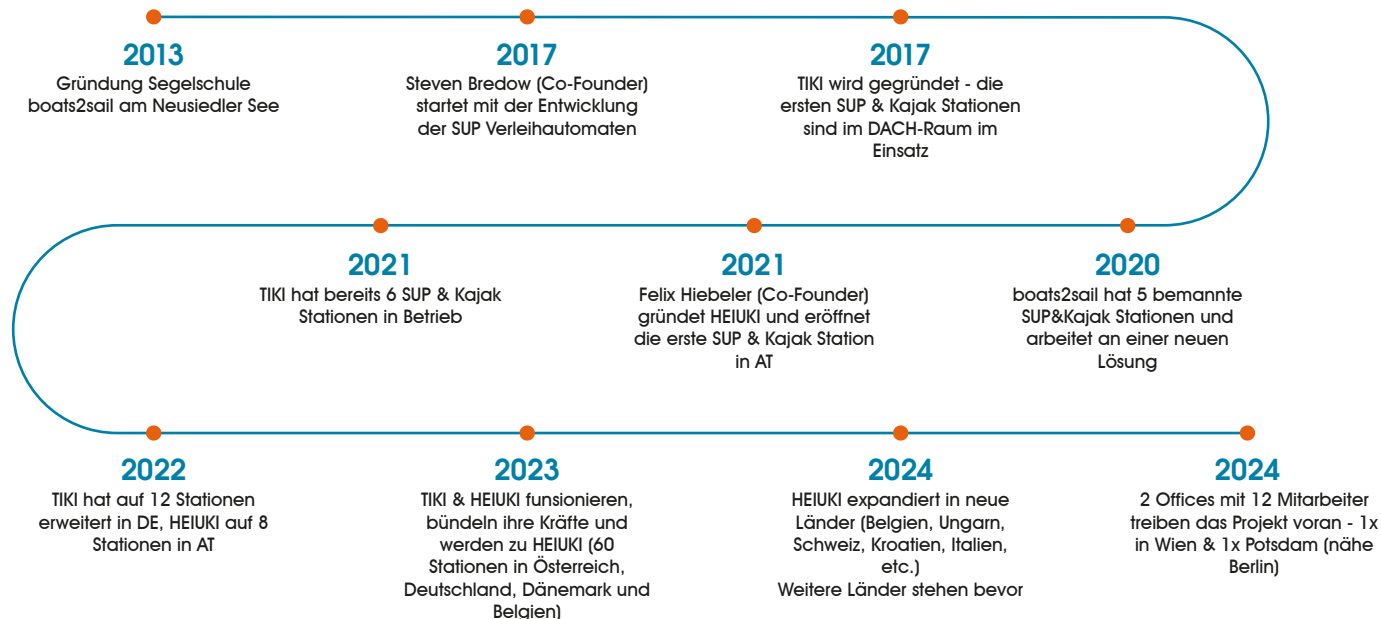
€ 1.225,- BIS € 2.450,-

Zusätzlich ist auch der Betrieb als White Label Lizenzpartner möglich.

HEIUKI VS. ANDERE ANBIETER

- | | |
|---|---|
| ✓ Der Verleih funktioniert automatisiert durch den Kunden | ✓ Der Verleih funktioniert automatisiert durch den Kunden |
| ✓ Kundenservice wird durch Heiuki abgewickelt | ✗ Du musst dich selbst um den Kundensupport kümmern |
| ✓ Automat wird ready2go geliefert | ✗ Die Verleihstation muss selbst aufgebaut werden |
| ✓ Vollkommen autark durch integriertes PV-Modul | ✗ Es wird ein Stromanschluss/-versorgung für den Betrieb benötigt |
| ✓ Heiuki ist ein unabhängiges Unternehmen und macht keine Lieferantenvorschriften | ✗ Es wird vorgegeben welches Verleihmaterial gekauft und wie oft es getauscht werden muss |
| ✓ Wir haben das selbe Ziel! Unser beider Interesse ist es Verleihumsätze zu generieren | ✗ Haben das Geschäftsmodell Boards & Kajaks an ihre Partner zu verkaufen |
| ✓ Die Station kann das ganze Jahr stehen und das Material darin gelagert bleiben | ✗ Die Station muss im Winter geräumt und das Material eingewintert werden |
| ✓ Der Automat besteht „fast“ nur aus nicht alternden Gegenständen und Materialien. Dadurch ist er langfristig einsetzbar. | ✗ Die Station besteht aus Blech und schnell alternden Materialien |

DIE GESCHICHTE VON HEIUKI



DIE MENSCHEN HINTER HEIUKI



FELIX

CO-FOUNDER & CEO



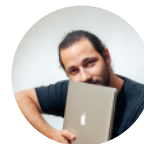
STEVEN

CO-FOUNDER & ENTWICKLUNG



THOMAS

CREATIVE DIRECTOR



PATRICK

SOFTWAREENTWICKLUNG



JULIA

SUPPORT & BUCHHALTUNG



DALY

SOCIAL MEDIA



PATRICK

MARKETING & SUPPORT



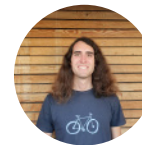
DOMINIK

SALES & SUPPORT



MARKUS

FINANCE



DANIEL

WEB DEVELOPMENT

HEIUKI, EIN UNTERNEHEN AUS ÖSTERREICH / DEUTSCHLAND

Mit den **HEIUKI SHARE** Konzepten ergibt sich eine ganz neue Möglichkeit für Hotel, Camping, Gastronomie & Freizeitanbieter oder Sportenthusiasten die nach einem lukrativen Projekt suchen.

Mit dem autarken Verleihsystem, entwickelt in Wien, produziert in Brandenburg, ermöglichen wir der Tourismuswirtschaft ein umweltfreundliches und wirtschaftlich nachhaltiges Angebot.

Die Verleihautomaten sind nicht nur ein Hingucker sondern zudem auch einfach, intuitiv und kontaktlos zu bedienen, wodurch ein ganz neuer Charme in der Tourismusregion entsteht.

WARUM HEIUKI

- Von einem österreichisch / deutschem Unternehmen umgesetzt
- Geringer Personalaufwand
- Belebung der Standorte
- Umsatzsteigerung durch ein planbares Investment
- Erweiterte Wertschöpfung möglich (weitere Sportarten)

KONTAKT

HEIUKI Share GmbH

Ansprechpartner: Dominik Hönigsberger, +43 676 387 91 90, dominik@heiuki.com

Ausstellungsstraße 27, Top 2

1020 Wien